





# ÍNDICE

INTRODUÇÃO	03
1 - INFORMAÇÕES NECESSÁRIAS	04
1.1 - INFORMAÇÕES GERAIS	04
1.2 - MATERIAIS DA CAMPANHA	
1.3 - EQUIPE DE MERCHANDISING MARCAS CAMPEÃS	06
1.4 - VEÍCULOS DE COMUNICAÇÃO	06
2.1 - LOGOTIPO	0'/
2.2 - LISTA DE PRODUTOS	
2.3 - IMAGEMS DOS PRODUTOS	
2.4 - REDES SOCIAIS	10
2.5 - MATERIAIS ADICIONAIS	11
3 - SISTEMA DE GESTÃO DE INFORMAÇÕES	12
3.1 - ACESSO AO SISTEMA	
3.2 - REGISTRO DAS INFORMAÇÕES	17
3.3 - MEUS DADOS	13 13
3.4 - INDÚSTRIA	
3.5 - LOGO	
3.6 - MÍDIA DIGITAL	
3.7 - PRODUTOS	
3.8 - ÁREA DO PATROCINADOR	
3.9 - RELATÓRIOS	
	12
4 - BOAS PRÁTICAS	20
5 - DISPOSICÕES FINAIS	21



## **INTRODUÇÃO**

Olá, querido patrocinador,

É com muita alegria e entusiasmo que apresentamos a você o manual da 10ª edição da Promoção Marcas Campeãs. Este guia é de extrema importância para todos os participantes, e nele você encontrará todas as orientações necessárias para a execução bem-sucedida do projeto, juntamente com boas práticas e prazos importantes para o envio de informações e mídias.

Nosso objetivo é garantir que a campanha ocorra de maneira harmoniosa e beneficie a todos os envolvidos. Por isso, é imprescindível que todos os patrocinadores cumpram com os prazos estabelecidos. Somente com a colaboração de todos, alcançaremos o sucesso que desejamos.

Saiba que a equipe APAS e RC Trade & Marketing está totalmente à sua disposição para apoiá-lo durante todo o período da campanha. Se surgirem dúvidas ou se precisar de informações adicionais, conte conosco! Estamos aqui para ajudá-lo em cada passo do caminho.

Vamos trabalhar em conjunto para vender muito e realizar a maior ação de vendas no Estado de São Paulo. Com dedicação, empenho e parceria, tenho certeza de que alcançaremos resultados extraordinários e faremos desta edição da Promoção Marcas Campeãs um verdadeiro sucesso.

Estamos empolgados para embarcar nesta jornada ao seu lado. Juntos, transformaremos a campanha em um verdadeiro marco para nossas marcas e para o mercado. Contamos com você e sua equipe para alcançarmos grandes conquistas! Obrigado por fazer parte dessa iniciativa. Vamos em frente, sempre rumo ao sucesso! Com gratidão e determinação,

### A EQUIPE DA PROMOÇÃO MARCAS CAMPEÃS





## 1 - INFORMAÇÕES NECESSÁRIAS

#### **ATÉ 22 DE NOVEMBRO**

Logotipo;
Imagem dos produtos;
Lista de produtos participantes;
Contatos;

#### **33**1164635,

ATÉ 16 DE DEZEMBRO
Posts para as redes sociais;

- + Banner de Site MC
- + E-mail Marketing CRM

## 1.1 - INFORMAÇÕES GERAIS

Período de campanhas e prêmios

### **68 DIAS DE CAMPANHA!**

JANEIRO					FEVEREIRO								
D	S	Т	Q	Q	S	S	D	S	T	Q	Q	S	S
			1	2	3	4							1
5	6	7	8	9	10	11	2	3	4	5	6	7	8
12	13	14	15	16	17	18	9	10	11	12	13	14	15
19	20	21	22	23	24	25	16	17	18	19	20	21	22
26	27	28	29	30	31		23	24	25	26	27	28	-
	V Marie Control												
		M	ADC						Λ	DDI			
		M	ARÇ	<b>;</b> 0					Α	BRI	L		
D	S	M. T	ARÇ Q	ÇO Q	S	S	D	S	A T	BRI Q	I <b>L</b> Q	S	S
		M. T	ARÇ Q		S	S	D	S	-		1000 E	<b>S</b>	<b>S</b> 5
		M. T	ARÇ Q		<b>S</b>		_	<b>S</b>	T	Q	Q		
D	S	T	Q	Q		1	D \$13		T 1	Q 2	<b>Q</b>	4	5
D 2	<b>S</b>	<b>T</b>	<b>Q</b> 5	Q 6	7	8	食	7	T 1 8	Q 2 9	<b>Q</b> 3 10	4 11	5 12
D 2 9	S 3 10	T 4 11	Q 5 12	Q 6 13	7 14	1 8 15	13	7 14	T 1 8 15	Q 2 9 16	Q 3 10 17	4 11 18	5 12 19



01/03 – SORTEIO: 1 CARRO, 1 MOTO E 1 SMARTPHONE

SORTEIOS TODOS OS SABADOS: 1 MOTO E 1 SMARTPHONE



09/04 - FIM DOS CADASTROS NO SITE

16/04 – SORTEIO: 1 CASA, 1 MOTO E 1 SMARTPHONE





# **MECÂNICA & CADASTRO DIGITAL**

A CADA
R\$100 EM COMPRAS
CUMULATIVAS\*

\*válido para compras a partir de R\$ 10,00

1 NÚMERO DA SORTE

+1 CHANCE NO BALÃO PREMIADO

2 PRODUTOS
PARTICIPANTES



+4 CHANCES NO
BALÃO PREMIADO



Consumidor recebe o cupom fiscal e o folheto explicativo após a compra

PASSO 01



Acessa o site da promoção e informa os dados pessoais

PASSO 02



Cadastra o cupom fiscal informando a chave de acesso ou escaneando o QR code

PASSO 03



Aguarda a validação para participar dos sorteios

**PASSO 04** 





#### 1.2 - MATERIAIS DA CAMPANHA

Cada rede receberá um kit de materiais PDV composto por:

- · Banner aéreo
- Cartaz
- · Orelha de monitor
- Precificador
- Wobbler
- · Mini Régua
- · Adesivo eletrostático de refrigeradores

# 1.3 - EQUIPE DE MERCHANDISING MARCAS CAMPEÃS

Durante o período da campanha a APAS contará com uma equipe de coordenadores de merchandising para a instalação de materiais MPDV, orientação para a equipe de loja e registro de relatórios de fotos e positivação dos produtos participantes, através do sistema Involves. Será disponibilizado login e senha a cada patrocinador para acompanhamento das informações.

# 1.4 - VEÍCULOS DE COMUNICAÇÃO

Site oficial: www.promocaomarcascampeas.com.br

**Site patrocinador:** www.promocaomarcascampeas.com.br/patrocinador

**Facebook oficial:** www.facebook.com/mcampeasoficial **Instagram oficial:** www.instagram.com/marcascampeas

**YouTube oficial:** Promoção Marcas Campeãs **Linkedin oficial:** Promoção Marcas Campeãs



#### 2.1 - LOGOTIPO

Os logos serão dispostos nos materiais promocionais e hotsite em ordem alfabética.

**Importante:** havendo marcas concorrentes não ficarão lado a lado.

LOGO DA COTA EXCLUSIVE TEM DESTAQUE NOS MATERIAIS DA CAMPANHA, SEGUINDO ORDEM ALFABETICA.



### Inserção do logo em:

- · Banner de divulgação;
- · Banner regulamento;
- · Cartaz de divulgação ;
- · Hotsite da promoção;
- · Postagens nas redes sociais da promoção.

#### Formato:

PNG, PSD, CDR, PDF, EPS, IMAGEM EM ALTA (300dpi)

Prazo:

22/11





#### 2.2 - LISTA DE PRODUTOS

A lista enviada é compartilhada com as redes participantes e também serve como base para apurar as informações de faturamento. Por gentileza, verifique para garantir que o EAN e a descrição dos produtos estão corretos.

Ean (required	Product Name - Manufacturer's Vision (mandatory)	Suggested Title - Store Suggestion (mandatory)	Preço Sugerido (Opcional)	Segment (Obrigatorio)	Department (Obrigatório Utilizar a Marca do Fabricante)	Brand (Obrigatório nome do fabricante)	Category (Obrigatorio)	Subcategory (Desejável)	Varejos (Obrigatório)
78911721611	Lenço de Papel Box 2 Kleenex - 50 lenços	Lenço de Papel Kleenex Dia a Dia 50 unidades	8,49	Family Care	Kleenex	KENVUE	Lenço de Papel	Lenço de bolso	Todos

### Considere um dos seguintes setores:

SETOR DE LOJA					
Açougue	Limpeza				
Bazar	Mercearia Doce				
Bebidas Alcoólicas	Mercearia Salgada				
Bebidas Não Alcoólicas	Perecíveis Lácteos				
Congelados	Produtos para PETS				
Higiene, Saúde e Beleza					

**PRAZO: 22/11** 



#### 2.3 - IMAGEMS DOS PRODUTOS

Serão as imagens divulgadas no site para o consumidor final.



As empresas que enviarem os produtos para a Vércer não precisarão enviar as imagens.

**PRAZO: 22/11** 

#### **FORMATO**

JPG, PNG, PSD, AI, EPS, IMAGEM EM ALTA (300dpi) com fundo branco ou transparente. As imagens deverão ser nomeadas com o EAN ou descrição completa de cada item.



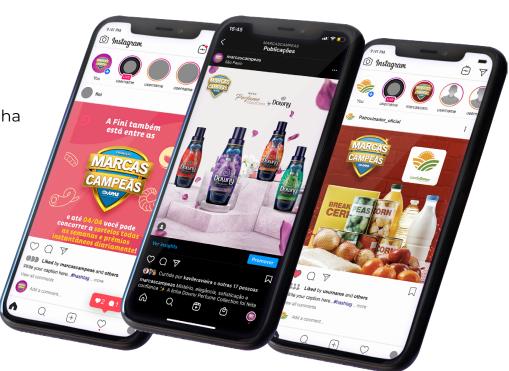


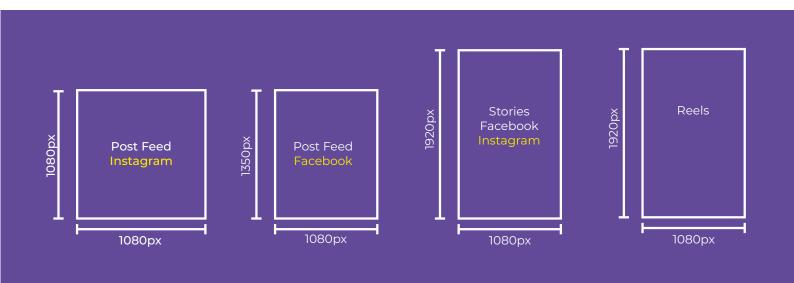
# 2.4 - REDES SOCIAIS

É o conteúdo que veiculará nas redes sociais da campanha durante sua vigência.

#### Deverá ser enviado:

- · Imagem ou vídeo para publicação;
- · Texto de apoio.





**PRAZO: 16/12** 





## 2.5 - MATERIAIS ADICIONAIS



Para impulsionar a divulgação de seus produtos nas lojas, os patrocinadores podem produzir materiais adicionais durante a promoção.

Poderá ser criado e produzido direto pela indústria ou utilizadas artes prontas disponíveis na área do patrocinador e produzidos pela RC Trade & Marketing, agência parceira da APAS.

Entre em contato: robson@rcmkt.com.br luis.vasques@rcmkt.com.br





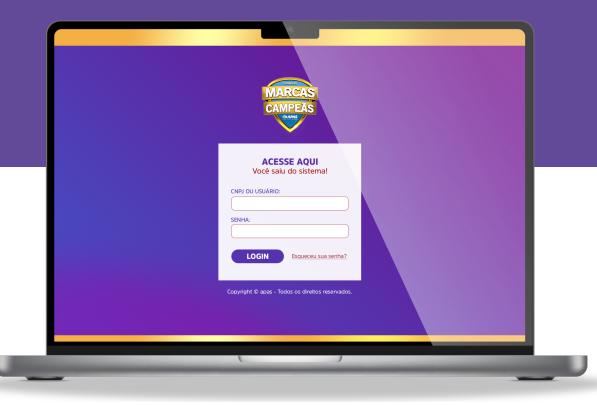


# 3 - SISTEMA DE GESTÃO DE INFORMAÇÕES 3.1 - ACESSO AO SISTEMA

Reunimos o passo a passo para acesso e envio das informações nesta plataforma.

O endereço de acesso, usuário e senha são enviados individualmente assim que criados pelos administradores

Assim que receber seus dados, informe seu usuário e senha e **clique em login.** 

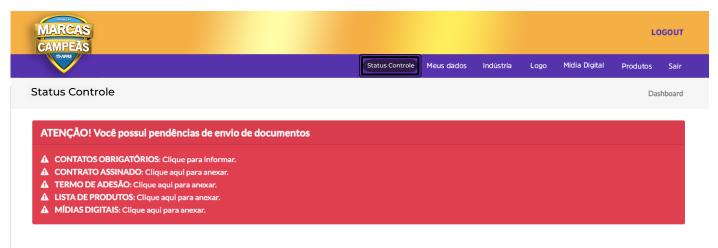






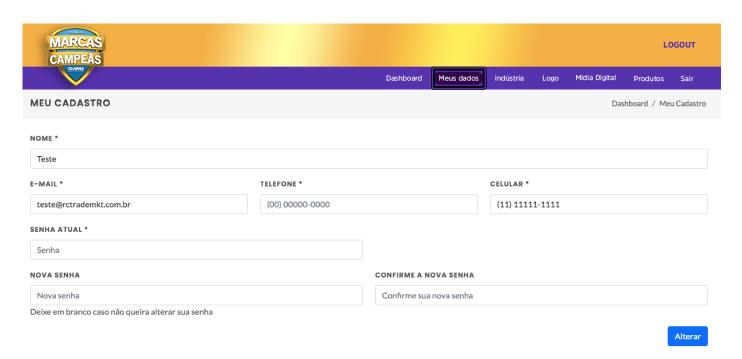
# 3.2 - REGISTRO DAS INFORMAÇÕES

O envio das informações é crucial para garantir uma execução bem-sucedida da campanha Marcas Campeãs, pois elas serão fundamentais para o planejamento estratégico e alcance dos melhores resultados.



## 3.3 - MEUS DADOS

Na opção "meus dados", você poderá alterar e/ou atualizar suas informações.



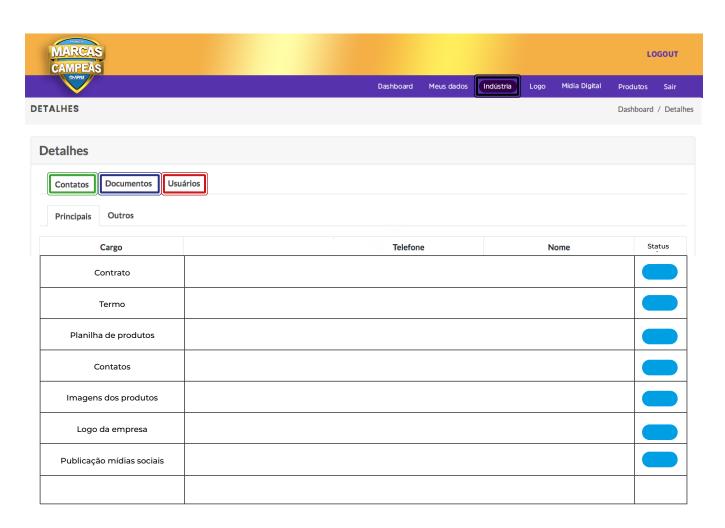
- "meus dados":
- 1. Selecione a opção 2. Altere e/ou atualize as informações necessárias;
- 3. Clique em "alterar" e pronto.





# 3.4 - INDÚSTRIA

Em "indústria", você informará seus contatos, enviará os documentos pertinentes e poderá cadastrar usuários para envolvimento da equipe.



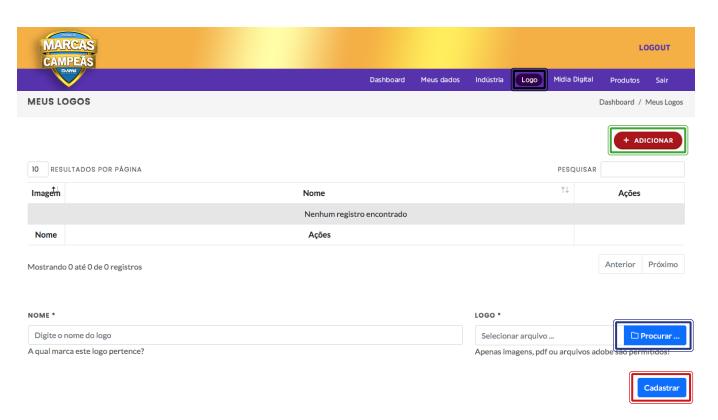
- 1. Selecione a opção "indústria";
- 2. Em detalhes, vá na aba **"contatos"** e preencha as informações solicitadas;
- 3. Na aba **"documentos"** anexe os arquivos pertinentes;
- 4. Por fim, na aba **"usuários"**, crie os acessos para outros membros da equipe envolvidos no projeto.





## 3.5 - LOGO

Na opção "logo", você fará o upload do logotipo da(s) marca(s) participantes.



- 1. Clique em "logo";
- 2. Selecione a opção "adicionar";
- Informe a marca à qual este logo pertence e clique em "procurar" para anexar o arquivo;
- 4. Clique em "cadastrar" e pronto.

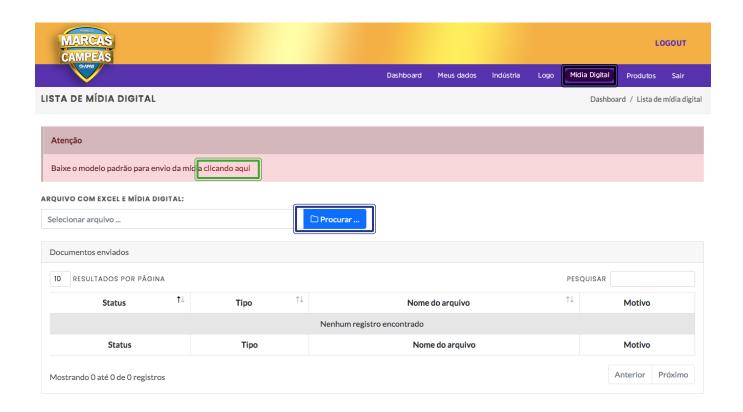
Seu logo irá para validação de resolução e você terá um feedback se o mesmo foi aprovado ou não pelo próprio sistema.





# 3.6 - MÍDIA DIGITAL

Em "Mídia Digital", você fará o envio dos materiais para as contrapartidas digitais.



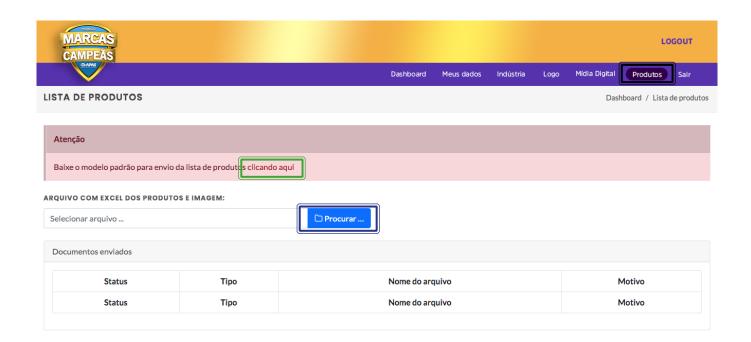
- Selecione a opção "Mídia Digital";
- Baixe o modelo padrão para envio das informações;
- Preencha com as informações das marcas participantes e anexe em "procurar";





### 3.7 - PRODUTOS

Na opção "Produtos", você fará o envio da lista e imagens dos produtos participantes.



- Selecione a opção "Produtos";
- 2. Baixe o **modelo** padrão para envio das informações;
- 3. Preencha com as informações dos produtos participantes e anexe em "procurar";





# 3.8 - ÁREA DO PATROCINADOR

É a área no sistema de gestão de informações onde serão dispostas as artes para os materiais adicionais, documentos da promoção, materiais de treinamento e vídeos da campanha.



Área disponível à partir de 20/12/2024





# 3.9 - RELATÓRIOS

Através do sistema de gestão de informações, você também terá acesso aos relatórios de desempenho da campanha durante o seu período.



#### Ao fim da campanha, você receberá os relatórios completos:

Faturamento diario dos produtos participantes
Ruptura
Preço médio ideal vs mercados
Qtda. Consumidores cadastrados
Qtd. Compras cadastradas
Comparativo semanal venda
Ticket médio
Faixa etaria
Faturamento por loja



Área disponível à partir de fevereiro/2025.

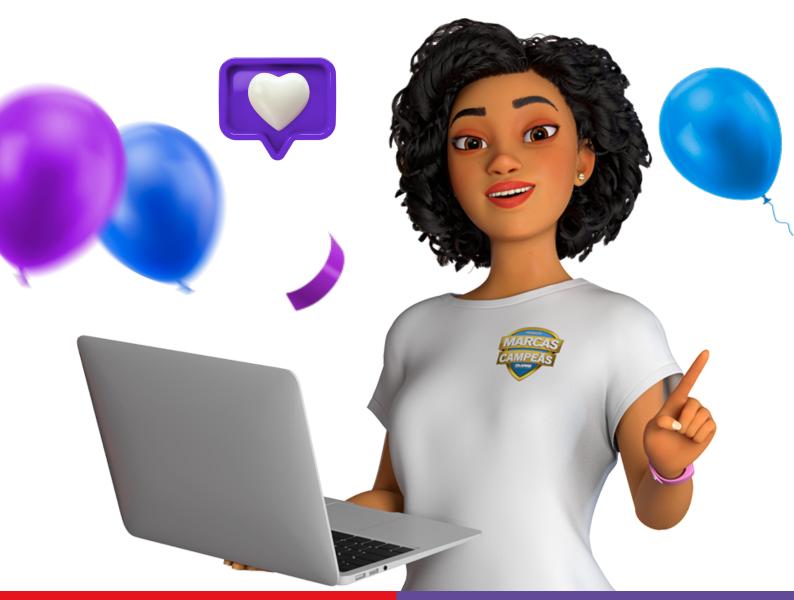




# 4 - BOAS PRÁTICAS

### As informações devem ser enviadas no prazo determinado;

- · Treine a sua equipe Comercial e de Trade Marketing;
  - · Acompanhe os relatórios de positivação;
  - Aproveite os recursos da campanha para se aproximar dos supermercadistas;
  - · Negocie pontos extras e inserções nos tabloides;
    - · Produza materiais extras adicionais







# **DISPOSIÇÕES FINAIS**

Queremos que nossa campanha seja um sucesso, por isso, se vocês quiserem usar partes das campanhas anteriores, como logo, imagens ou informações de produtos, é só avisar o pessoal da **APAS e da RC Trade Marketing.** Eles vão confirmar as informações em nosso banco de dados para garantir tudo certinho.

Vale lembrar que os patrocinadores da campanha estão cientes de todas as obrigações do manual e se comprometem a cumprir os prazos previstos. Mas, se tiverem qualquer dúvida, não se preocupem! É só entrar em contato com a equipe da **APAS e da RC Trade & Marketing**, que eles vão esclarecer tudo para vocês.

Desejamos a todos uma ótima campanha, e estamos aqui para ajudá-los em todos os assu<mark>n</mark>tos relacionados à **Marcas Campeãs 2025.**Boas vendas para todos nós!





# **CONTATO**

**LUIS VASQUES** 

Quis.vasques@rcmkt.com.br



### **ROBSON BERTOLINI**

@ robson@rcmkt.com.br

